

Für unser Team von Experten in Frankfurt am Main suchen wir Sie als

Institutional Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als Investmenthaus ist unsere Denkweise sehr stark von den spezifischen Herausforderungen institutioneller Anleger geprägt. Wir verstehen uns in diesem Kontext als Partner und Lösungsanbieter, um mit innovativen Investmentstrategien individuelle Aspekte wie Risikotragfähigkeit, Performanceerwartung und regulatorisches Umfeld gleichermaßen zu berücksichtigen.

Ihre Hauptaufgabe als Institutional Sales Manager (w/m) umfasst den weiteren Ausbau des Vertriebes an institutionelle Investoren in enger Zusammenarbeit mit unseren Partnern.

Im Einzelnen:

- Akquisition und Betreuung von neuen institutionellen Anlegern
- Entwicklung und Umsetzung eines Vertriebskonzeptes zur strukturierten und effizienten Marktbearbeitung
- Organisation und Durchführung von Roadshows und Präsentationen
- Organisation und Durchführung von Messeauftritten
- Eigenverantwortung für das Erreichen der Absatzziele
- Entwicklung und Durchführung von ergänzenden Marketingaktivitäten

Unsere Anforderungen an Sie:

- Abgeschlossenes Studium oder eine Bankausbildung verbunden mit vergleichbaren Aufbaustudiengängen
- CFA-Charterholder, CAIA oder CIIA wünschenswert
- Erfahrung in der Betreuung von institutionellen Investoren im Sales oder Sales Support
- Expertise in der Betreuung regionaler Kreditinstitute und/oder Versicherungen wünschenswert
- Umfangreiches Netzwerk mit tiefgehendem Wissen über das institutionelle Geschäft in Deutschland
- Versierter Umgang mit Microsoft Office

- Sehr gute Ausdrucksweise und Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch
- Hohe Leistungsmotivation gepaart mit hoher Selbständigkeit und unternehmerischem Denken

Wir bieten:

- Eine dynamische, junge Unternehmenskultur mit einer herausfordernden und spannenden Perspektive
- Ein attraktives Vergütungspaket in Verbindung mit umfangreichen Sozialleistungen und individuell geförderten Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine offene, unterstützende und kommunikative Arbeitsatmosphäre
- Einen Arbeitsplatz direkt im Zentrum von Frankfurt am Main

Bitte senden Sie uns bei Interesse Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per Mail an stephan.beismann@qcpartners.com. Zudem steht Ihnen unsere Personalabteilung unter Tel. 069 50 5000 672 sehr gerne für einen Erstkontakt zur Verfügung.